

Von Cloud-Mythen zur Cloud-Strategie – Der Weg zum Risiko-adäquaten Cloud-Zielbild in Versicherungen

Diskussionspapier



Frankfurt, im November 2020

Inhalt

1 | Cloud-Mythen und ihre Folgen

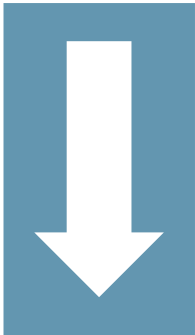
2 | Grundlagen für eine Cloud-Strategie

3 | Grundlagen für Cloud-Migration und -Betrieb

4 | Mögliches Projektvorgehen

5 | BMC Strategy Consultants Kontakt

Die Versicherungs-IT adaptiert immer schneller Cloud-Dienstleistungen – klare, faktenbasierte Cloud-Strategien liegen aber nicht immer vor



Pull-Effekt: Hyperscaler dringen in den Markt mit attraktiven Leistungsperspektiven

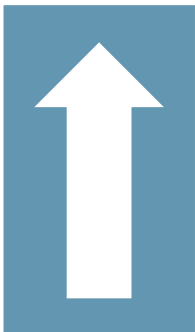
- „Attraktiver Kostenvorteil“
- „Mehr Agilität und Geschwindigkeit“
- „Stabil und Sicher“
- „Skalierte Zukunftstechnologie“
- „Risiken und Regulatorik im Griff“



Umgang
mit
Cloud?

Häufig keine klare Antwort zur strategischen Fragestellung:

„Warum mit welchem System bei welchem Risiko in die Cloud bzw. warum nicht?“



- Starke Zunahme SaaS-Inseln und BMAs
- Cloud-Projekte von „Pflicht“ (MS Office 365) bis „Kür“ (Data Analytics) laufen
- Perspektivisch („dramatische“) Reduktion Enterprise IT – bis zum „Ende des Rechenzentrums“?

Push-Effekt: On-Premise Enterprise-IT „schrumpft“ auch in Versicherungen

Cloud-Technologie ist dabei eine zentrale Voraussetzung zur Sicherstellung der langfristigen Wettbewerbsfähigkeit auch in Versicherungen

Potenzielle Nutzensvorteile der Cloud-Technologie



Geschäftssagilität

Steigerung der Geschäftssagilität durch höhere **Innovationskraft**, verbesserte **Time-to-Market** und schnellere **Skalierbarkeit**



Qualität

Qualitätssteigerung durch höhere **Verfügbarkeit**, geringere **Fehlerquote in der Entwicklung** und erhöhte **Testqualität**



Technologische Zukunftsfähigkeit

Sicherstellung der technologischen Zukunftsfähigkeit durch state-of-the-art **Infrastruktur-Technologie** und Ermöglichung einer modernen Micro-services Architektur



Risiko

Reduktion von Cyber Risk und Bereitstellung redundanter Infrastrukturen; Gegenläufige Effekte durch politische Risiken



Gesamtkosten/TCO

Erzielung von nachhaltiger Effizienzsteigerung durch **Reduzierung der Sach- und Personalkosten** möglich (**Potenzial**)


Innerhalb der Versicherungen führen „Cloud-Mythen“ mitunter zu gravierenden Fehleinschätzungen im Sinne einseitig positiver Bewertung oder

Positive Cloud-Mythen ...

€ „**Cloud spart** uns in Run and Change > **30% der IT-Kosten**“

 „Unsere Business-Lines brauchen die Cloud zur **Digitalisierung**“

 „**Enterprise IT stirbt aus**; wir machen nur noch virtuelle Microservices“

 „Die Hyperscaler machen uns **compliant und sicher**“



... BMC-Sicht und Praxisrealität

- Für „stabile, gleichmäßige“ Nutzungsformen führt Cloud oft zur IT-Kostenerhöhung („Taxi vs. eigener PKW“)
- Interne Transformationsaufwände werden unterschätzt
- Agilisierungsvorteile primär durch PaaS; dagegen haben IaaS und SaaS andere Zielsetzungen
- Interne Demand-Governance für Agilisierung wichtiger
- Aus technologischen (z.B. Mainframe) und Risiko-Gründen (Daten) wird ein Kernbestand der „On-premise“ IT bleiben
- Das Risikoprofil ist bei umfassendem Cloud-Outsourcing erfordert „Risk Acceptances“ durch Vorstand
- Tail-Risks (Politik, Datenschutz) sind dabei relevant

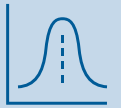
Ergebnis: Oft einseitig positive Wahrnehmungen bei signifikanten Kosten- und Leistungsrisiken

... einseitig negativer Bewertung

Negative Cloud-Mythen ...



„Es gibt **regulatorische Show-Stopper** für die Cloud“



„Cloud ist eine **technologische Modeerscheinung** – wie z.B. SOA“



„Gerade das **Datenrisiko ist so hoch**, dass Cloud ausscheidet“



„Risiken der Cloud sind vielfach **höher als im normalen Outsourcing**“



... BMC-Sicht und Praxisrealität

De facto keine Show-Stopper, nur ggf. „enge“ Anforderungen an Auslagerung, Exit-Strategie, Datenschutz etc. (EBA-AL Richtlinie, DSGVO, ...)

Cloud bzw. Virtualisierung und Container-Ansatz ist das nächste universale IT-Paradigma – vergleichbar mit dem Schritt „Mainframe-Cobol“ auf Client-Server/Java

Die meisten Datenrisiken lassen sich durch technische und rechtliche Vorkehrungen mitigieren

Rechtlich ist die Cloud-Auslagerung eine Unterform des normalen Outsourcings; es bestehen besondere, aber nicht strukturell andere Risiken und reg. Anforderungen

Ergebnis: Oft einseitige Cloud-Verweigerung bei de-facto ungesteuerter Cloud-Migration wo unvermeidbar (SaaS-Inseln, MS Office 365)

Beispiel: Positive Kosteneffekte können unter bestimmten Bedingungen und Voraussetzungen eingeholt werden

Hebel für Kosteneffekte

Preismodell „per use“

Preisniveau pro Einheit

Prozessoptimierung/
Automatisierung

Migrations- und
Schnittstellenkosten

Positivbeispiel Cloud



Nutzung Cloud für temporäre Spitzen-lasten;
nicht genutzte Services werden nicht bezahlt

Attraktive Rabattstaffeln und Nutzung von
Wettbewerb für Preisverhandlungen

Proaktive interne Automatisierung Entwicklungs-
und Testprozesse

Anbieter trägt Migrationskosten, klare
Schnittstellen

„Cloud günstiger“

Negativbeispiel Cloud



Dauernutzung Cloud Services bei hoher
Auslastung der Infrastruktur kann Kosten
erhöhen

Lock-in Risiko und Preisauftrieb

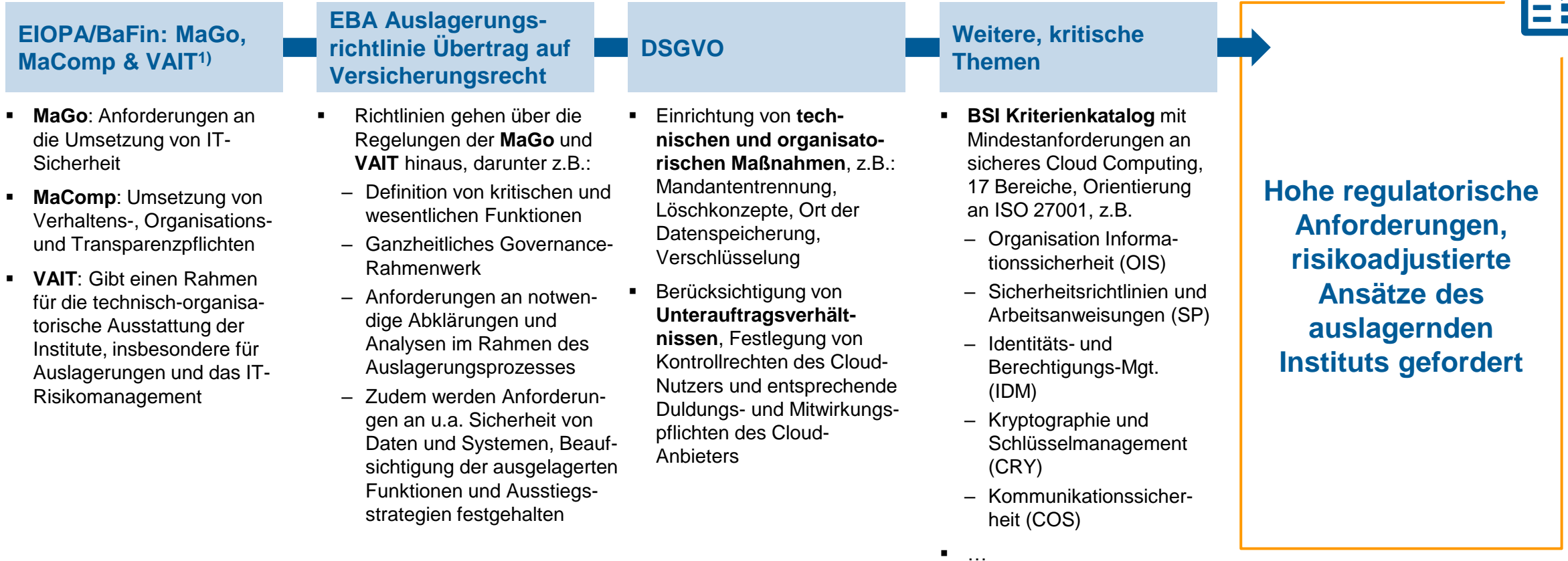
Prozesse werden „as-is“ beibehalten

Versicherung trägt Migrationskosten, komplexe
Schnittstellen

„Cloud teurer“

Regulatorische Vorgaben stellen hohe Ansprüche an eine risikoadjustierte Gestaltung des Cloud-Outsourcing-Verhältnisses sowie Datenschutz







Regulatorische Anforderungen



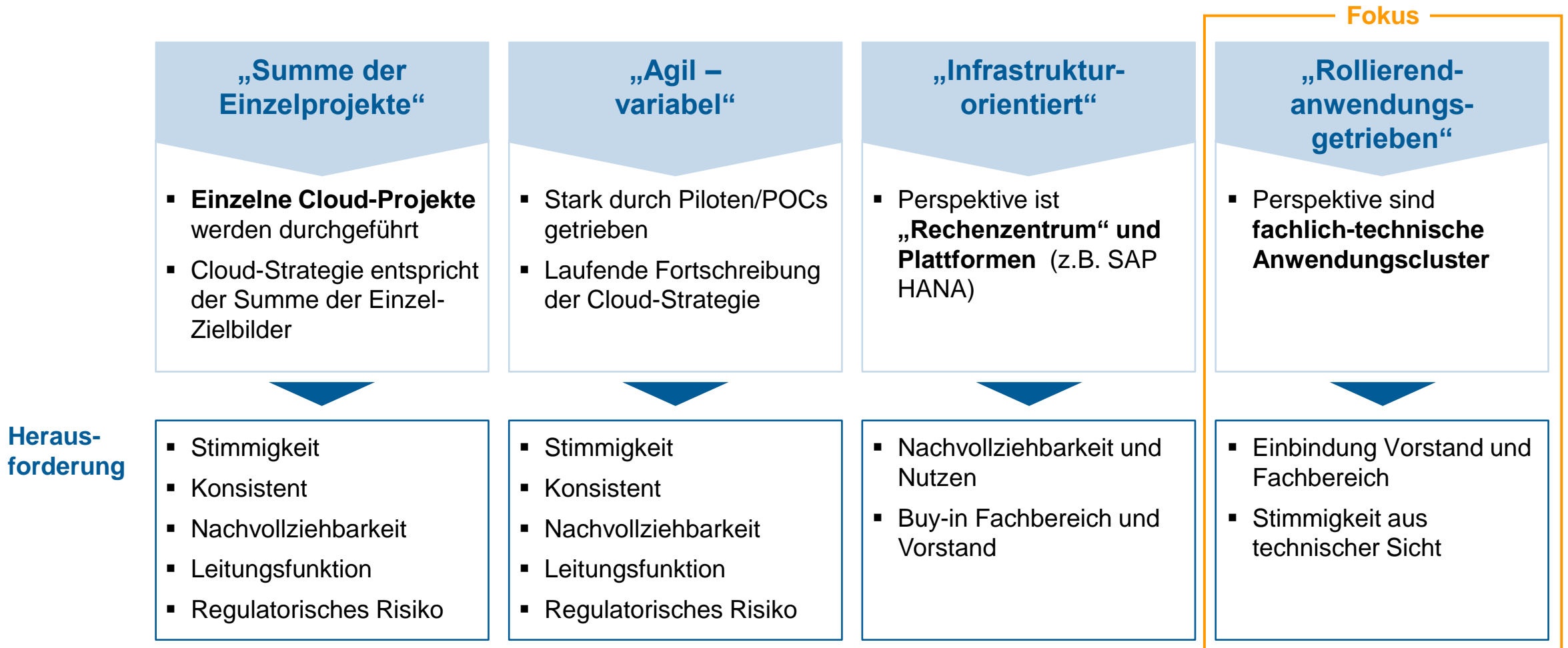
1) Mindestanforderungen an das Risiko-Management; Mindestanforderungen an die Compliance-Funktion; Bankaufsichtliche Anforderungen an die IT

Um das volle Potential der Cloud Technologie zu heben sind Veränderungen in der ganzen IT-Organisation erforderlich

Erfolgsfaktoren Cloud Transition

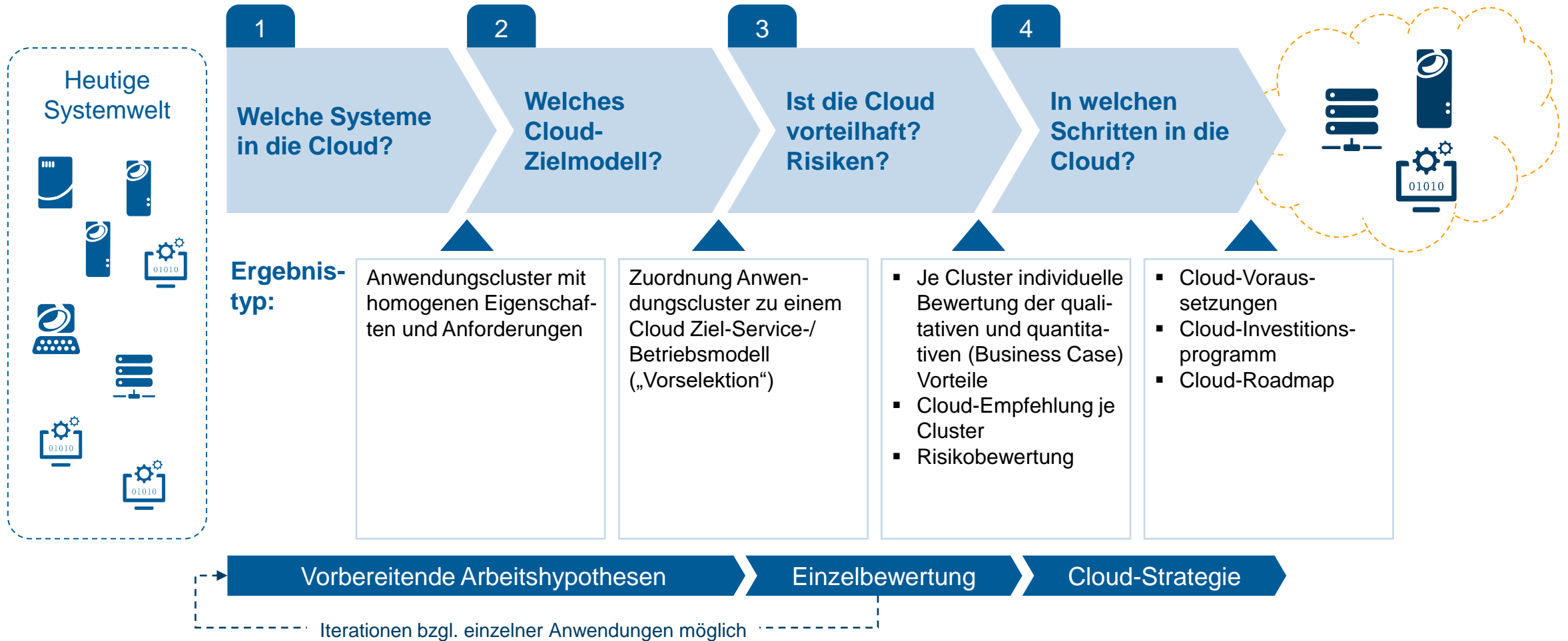
 Training und Upskilling	<ul style="list-style-type: none">▪ Upskilling eine der wesentlichen Herausforderungen bei der Cloud Transition▪ Gap-Analyse: Abhängig vom Target Operating Model neu benötigte Skill Sets identifizieren
 Cloud Center of Competence	<ul style="list-style-type: none">▪ Cross-funktionale Zusammenarbeitsmodelle etablieren▪ Fokus auf schnelle Tests und Deployments von neuen Funktionalitäten in separaten, agilen Teams
 Organisatorisches Change Management	<ul style="list-style-type: none">▪ Organisatorische Veränderung und Upskilling erzeugen Unsicherheit und ggf. Ablehnung bei einzelnen Mitarbeitern▪ Effektive Kommunikation, Analyse-Methoden und enge Verzahnung mit Projekten notwendig▪ Kritischer Faktor: Frühzeitig mit aktivem Change Management beginnen
 Management Support	<ul style="list-style-type: none">▪ Größeres Commitment der Organisation verstärkt positive Veränderung durch Cloud Migration▪ Konsequente Planung und Investition verstärken die Effekte der Migration - je mehr Refactoring desto mehr Kosten-/Nutzenvorteile
 Schlanke und automatisierte Prozesse	<ul style="list-style-type: none">▪ Effizienzgewinne nur möglich, wenn Prozesse entsprechend angepasst werden▪ Automatisierungsmöglichkeiten direkt nutzbar machen
 Neue Mechanismen der Kostensteuerung	<ul style="list-style-type: none">▪ Erfolgreiche Reduktion der IT-Kosten erfordert neue Mechanismen der Kostensteuerung▪ Einsatz von Tools zur Rechnungskontrolle und automatisierten „rightsizing“ Vorschlägen

Es gibt verschiedene Ansätze zur Entwicklung einer Cloud Strategie



BMC empfiehlt ein hypothesengesteuertes Anwendungscluster-orientiertes Vorgehen zur schnellen und pragmatischen Entwicklung einer Cloud-Roadmap

In vier Schritten zur Cloud-Strategie

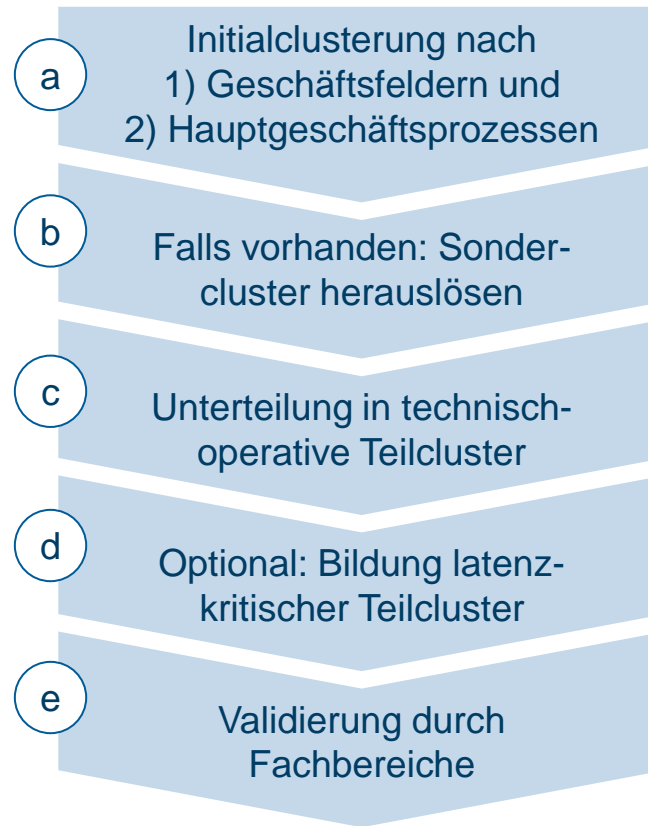


1 Welche Systeme in die Cloud? Definition von Anwendungsclustern

Ableitung potenziell Cloud-geeigneter Anwendungscluster in fünf Stufen

BMC-Erfahrungswerte:

- Bei Auswahl Cloud-geeigneter Systeme **immer von Anwendungssystemen ausgehen** – auch wenn es „nur“ um Verlagerung der Infra-struktur geht
- Keine Einzelanwendungen betrachten, sondern immer **Cluster** von fachlich, technisch und operativ ähnlichen (homogenen) Anwendungen
- **Fachbereiche** in abschließende Festlegung der Cluster **einbeziehen** – andernfalls Gefahr fehlender Akzeptanz



Zentrale fachliche Aspekte der Anwendungen werden im ersten Schritt berücksichtigt

z.B. Anwendungen auf Basis singulärer Technologie oder für spezielle Kunden werden separiert → keine weitere Betrachtung im Strategieprozess

Kriterien: Datenschutz, Schutzbedarf, Entwicklungsmodell, Schnittstellenmenge, Volumen Datenaustausch, Batch-Jobs

Separieren latenzkritischer Anwendungen (→ aus BMC-Sicht in 3 - 5 Jahren nicht mehr erforderlich)

Notwendig zur Qualitätssicherung und Akzeptanzerhöhung

Die Rolle der IT kann sich in Richtung „Cloud Broker“ für Public Cloud verändern

Rollenwandel IT bei Hybrid Cloud Strategie

Nutzende Versicherungen



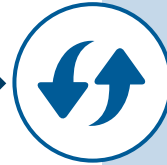
Vertrag & Compliance

Vertragsverhandlung/-pflege, Preismanagement, Risiko-einwertung, Datenschutz, ISM, Security etc.



Beratung

Cloud Design und Engineering, Compliance und Sicherheits-Consulting



Migrations-Projektssupport

Optimize, Legacy, Transformation, Service Design



Betrieb

Service Level, Verfügbarkeit, Automation, Cloudkompetenz



Operativer Support

Incident-, Problem- & Changemanagement, CMS, Security, Identity & Access Management

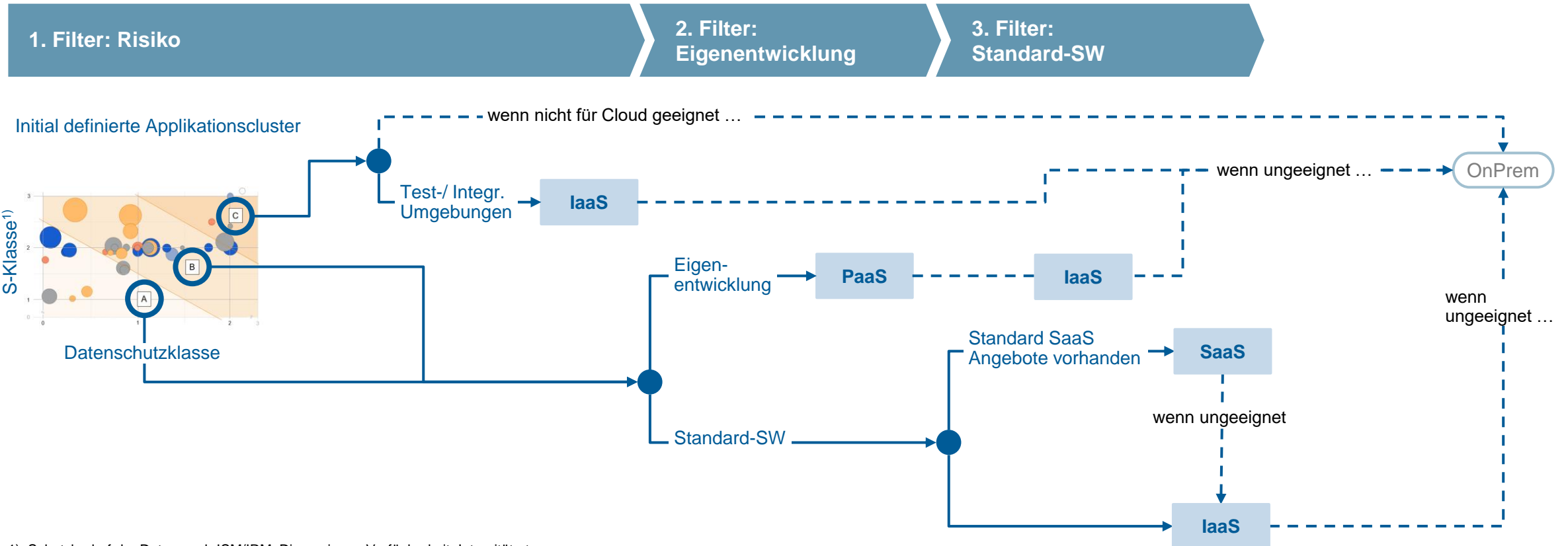


Vorgehen zur Entwicklung einer Arbeitshypothese, welche (Cloud)Strategie für welches Anwendungscluster geeignet ist

Strukturierte Ableitung von Arbeitshypothesen zum zukünftigen Servicemodell über 3-stufiges Selektionsverfahren

BEISPIEL

xxx zu prüfende Arbeitshypothese

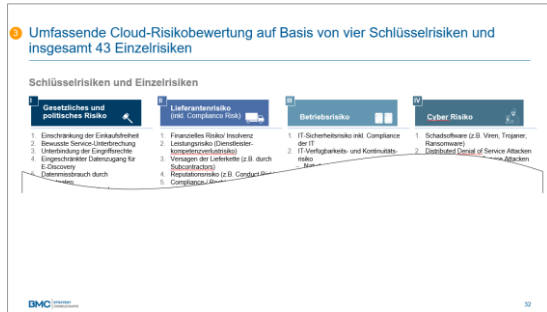


1) Schutzbedarf der Daten nach ISM/IRM: Dimensionen Verfügbarkeit, Integrität etc.

Dreistufiges, standardisiertes Vorgehen zur übergreifenden Risikobewertung

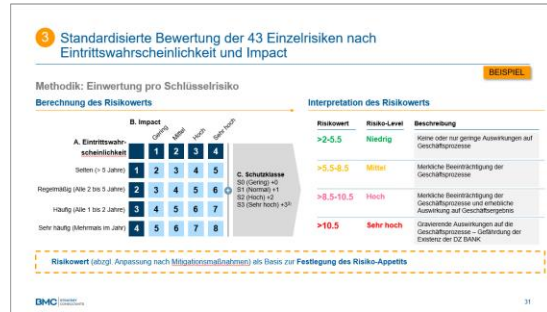
Vorgehen Risikobewertung

Schritt 1 Identifikation und Clustering von Risiken



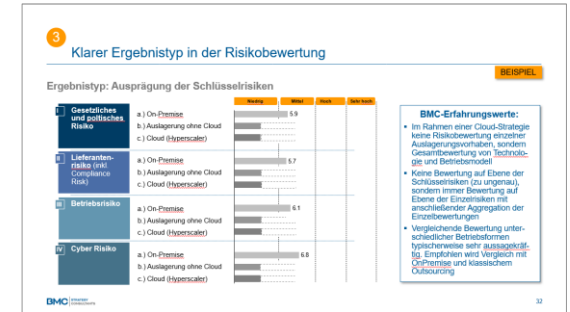
- Herleiten und Validieren von **vier Schlüsselrisiken**: Gesetzliches und politisches Risiko, Lieferantenrisiko, Betriebsrisiko und Cyber Risiko
- Sammeln von **Einzelrisiken pro Schlüsselrisiko** auf Basis interner (falls vorhanden) und externen Quellen (z.B. ENISA, Gartner)
- Validieren** mit 2nd Line, CSOC, Auslagerungsmanagement u. ä.

Schritt 2 Bewertung der Risiken



- Einsatz einer **standardisierten Bewertungsmethodik** entlang der Kriterien „Eintrittswahrscheinlichkeit“ und „Impact“ zur Ermittlung des Risk of Exposure
- Bei Bedarf Einbeziehen der anwendungsspezifischen Schutzklassensystematik
- Bewertung für jedes Einzelrisiko** und Aggregation zur Berechnung des Risiko-Score je Schlüsselrisiko

Schritt 3 Bestimmung Restrisiko nach Mitigation



- Identifizieren von **Mitigationsmaßnahmen** pro Einzelrisiko und Herleiten des **Restrisikos** pro Schlüsselrisiko
- Zusammenfassen der Einsichten und Aufbereiten einer Entscheidungsvorlage hinsichtlich **Risikoakzeptanz**
- Validieren** mit 2nd Line, CSOC, Auslagerungsmanagement u. ä.

Nutzung der Public Cloud – Herausforderungen für die Finanzbranche



Architektur und Technik

EZB/BaFin/EIOPA vs. Hyperscaler Verträge

25 - 35 % neue oder geänderte Produkte pro Jahr

Vertragsverhandlung mit mehreren **Arbeitsgruppen** pro Hyperscaler

Vendor Lock-In vs. Compliance

Zero-Trust BYOK/BYOE

DSGVO vs. Cloud-Act

Große Komplexität von **ca. 1.000 Produkten**

Erheblicher und kontinuierlicher Aufwand bei Vertrags- & Providermanagement

Über **40 Verträge** in unterschiedlichsten Versionen (Bsp. Google)

Intransparenz des Hyperscalers

Kontinuierliche Aufrechterhaltung der Produktcompliance

Intransparente Produktrisiken

Pseudonymisierung/Tokenisierung



Verträge und Regulatorik



Produkte und Prozesse

3

„Cloud-Readiness“ im Sinne einer skalierbaren, sicheren und effizienten Migrations- und Betriebsplattform muss systematisch hergestellt werden

Handlungsfelder Aufbau Cloud Plattform

	Architektur & Entwicklung	Prozesse & Prozesstools	Technische Anbindung/ Landing Zone	2nd-Line	Roadmap & Business Case	Cloud-Organisation & Kultur
SaaS	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Definition und Vorgaben für IaaS, PaaS ▪ Entwicklungs-umgebunden (inkl. Leistung/ Ausstattung) ▪ Technologiestacks ▪ Schnittstellen in und zw. Clouds/ on-Premise → EAI// Middleware 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Service Build ▪ Change Mgt. ▪ IT Service Test ▪ Deployment Mgt. ▪ Availability Mgt. ▪ Capacity Mgt. ▪ SW License Mgt. ▪ Financial Contracts ▪ Service Level Mgt. ▪ Configuration Mgt. ▪ IT Information & Security Mgt. ▪ Incident Mgt. ▪ Problem Mgt. ▪ External Ops Mgt. (inkl. Provider Mgt. Monitoring und Housekeeping) ▪ Access Mgt. ▪ Request Fulfillment ▪ Prozess „Cloud-Stack-Definition“ ▪ Cloud On- und Off-boarding je Service 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Technische Anbindung Hyperscaler ▪ Netzwerkkonzept/ Konzept Breakouts ▪ Security Logs (Plattform, Service/ OS, Anwendung) ▪ Berechtigungen/ Entitlements in der Cloud ▪ SW-Distribution, Patches/ Images, Schwachstellen-scans/ -mgt. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ ISMS ▪ BCM ▪ ZAM ▪ IKS / OpRisk ▪ Cloud Governance ▪ Exit-Strategie ▪ Compliance/ Datenschutz ▪ Datenmgt. in der Cloud & Datenklassifizierung 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Cloud-Roadmap 2021-2024 auf Clusterebene (inkl. Business Case) ▪ Bewertungskatalog Cloud-Readiness für Anwendungen ▪ Verprobung PaaS-Migration ▪ Bestandserhebung SaaS 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Definition IT-Rollen in der Cloud ▪ Organisatorischer Change und Kultur ▪ Kommunikation (IT und gesamtes Unternehmen) ▪ Rollenspezifischer Wissensaufbau (Projekt-Team und IT-MA)
PaaS	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Cloud Handbuch (Blueprint) sowie Spezifika der Hyperscaler ▪ Cloud-Security (Vorgaben, Tools, Pattern) ▪ CI/CD in der Cloud 					
IaaS						

4 Kriterien für die Auswahl von Piloten

Vendor setzt Standard („Muss-Move“)

- Office 365 „erweitert“, z.B. Teams, Sharepoint, ...
- SAP HANA Roadmap

Geeigneter fachlicher/finanzieller Case Bestandssystem-Migration

- Data Analytics
 - Marktpreisrisiko
- Große Datenmengen, KI, Verarbeitungsspitzen

Native neu

- Kunden-Frontends
- Anbindung Vertriebsplattformen/Ökosysteme

Geringes Risiko

- Testsysteme
- Admin-Tools

Klare Fragestellungen sind die Grundlage eines ergebnisorientierten Projektvorgehens

Aufgabenstellung aus BMC Projekterfahrung:

- Welche IT-Cluster ...
- sollten warum (Nutzen)...
- wie und wann...
- auf welche Cloud-Dienstleistungs-/Bereitstellungsmodelle?
- Welche Risiken bestehen dabei.....,
- wie können diese Risiken reduziert/mitigiert werden...
- ... und welche müssten vom VS akzeptiert werden?

Abgeleitete Fragestellungen Projekt „Cloud-Zielbild und -Vorgehen“

Welche **IT-Cluster der Versicherung** sind für eine potenzielle Cloud-Migration sinnvollerweise abzugrenzen/zu schneiden?

Welche (**z.B. Geschäfts-)**Anforderungen und **Zielkriterien** (Kosten, Geschwindigkeit, Qualität, techn. Zukunftsfähigkeit, Risiko) bestehen für eine Cloud-Migration?

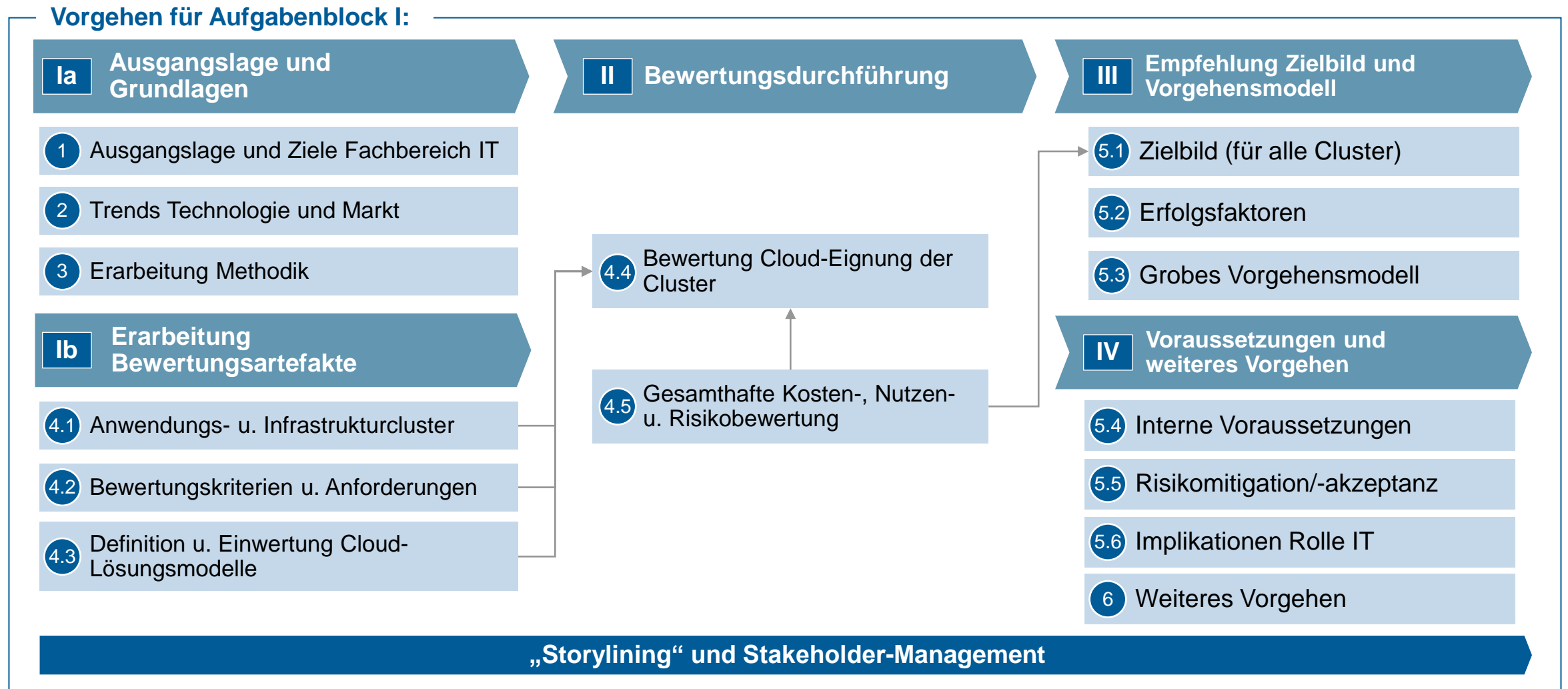
Welche konkreten **Dienstleistungs-/Bereitstellungsmodelle** bieten sich als „**Cloud-Landeplattformen**“ für die IT-Cluster an?

Warum (Nutzen) sollten **welche IT-Cluster** auf welche Cloud-Dienstleistungs-/Bereitstellungsmodelle migrieren? Wann/in welcher Reihenfolge?

Welche **Risiken** bestehen? Welche Risiken können **mitigiert** werden, welche Risiken müssen **akzeptiert** werden?

Welche **internen Voraussetzungen** müssen für eine Cloud-Migration vorhanden sein?

Ein typisches Vorgehensmodell mit drei Schritten



BMC Strategy Consultants: Kontakt



**Deutschland:
BMC Strategy Consultants GmbH**

Taunus Turm, Taunustor 1
DE-60310 Frankfurt am Main
+ 49 69 50 50 60 4-586

Roland.Bubik@bmc-strategy.com
+49 170 554 1013

Thomas.Pasche@bmc-strategy.com
+49 175 290 5018



**Schwesterfirma in Österreich:
BMC Professionals GmbH**

Tuerkenschanzplatz 7/4
AT-1180 Wien
+ 43 6604 968608

Roland.Kropf@bmc-professionals.com